

Negoziazione

**Corso rivolto a studenti dal II anno di università
Anno Accademico 2022/2023**

La formazione degli studenti universitari può essere integrata con la trasmissione delle metodologie proprie dei diversi contesti professionali.

La negoziazione è una competenza fondamentale per chiunque voglia esprimere la propria leadership conducendo con autorevolezza team di lavoro, progetti e trattative. Questo percorso formativo fornisce metodi, strumenti e capacità necessarie per raggiungere risultati migliori sui diversi tavoli negoziali.

Lunedì 17 ottobre 2022

Gestione del conflitto - 1° parte

Lunedì 24 ottobre 2022

Gestione del conflitto - 2° parte

Lunedì 7 novembre 2022

La negoziazione competitiva

Lunedì 14 novembre 2022

La negoziazione integrativa - 1° parte

Lunedì 21 novembre 2022

La negoziazione integrativa - 2° parte

Corso a cura di **Giorgio Paglia:**

Consulente Strategico ed executive Coach, appassionato e specializzato in Psicologia della Leadership e del Personal Development, Coaching, Counseling, Psicologia del Benessere, Strategie di apprendimento e Presidente della società Strategy & People Srl.

Gli incontri si svolgeranno dalle **19.00 alle 22.30** con una pausa per la cena.

Residenza Universitaria Internazionale (RUI)

Via Sierra Nevada 10 (Metro B Laurentina) 00144 Roma

tel. 06 54210796 – ruifondazione@fondazionerui.it – www.collegiorui.it

Un progetto di



In collaborazione con



**POLITECNICO
MILANO 1863**



**UNIVERSITÀ
CATTOLICA
del Sacro Cuore**



Con il patrocinio di